

*Ihre Unterlagen behandeln wir vertraulich.*

Stellenangebot/Festanstellung

## **18M09115 Vertriebsingenieur Elektromobilität m/w**

Für ein Unternehmen der Versorgungswirtschaft suchen wir im Bereich Vermarktung „Elektromobilität“ Verstärkung.

Dieser Zweig wird verstärkt ausgebaut.

Ziel ist es die Vermarktung des Produktportfolios auf Zielgruppen und Zielgruppen relevanten Kanälen.

Wollen Sie die Zukunft mitgestalten? Bringen Sie Ihre Ideen mit ein!

### **Ihre Aufgaben**

- Eigenverantwortliche Durchführung des technischen Fachvertriebs für von E-Mobility-Lösungen an Privatkunden, Geschäftskunden und Kommunen  
Im Bereich halböffentliches Laden/öffentliches Laden
- Konzept-/Produktentwicklung und Umsetzung
- Mitgestaltung und Umsetzung der Produkt- und Marketingstrategien im Bereich Elektromobilität
- Weiterentwicklung der E-Mobility-Produkte und -Services auf Grundlage der Kundenwünsche und Vertriebserkenntnisse
- Technische Kundenberatung für Produkte im Bereich Elektromobilität
- Betreuung der Kunden von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Wahrnehmung von Vor-Ort-Terminen
- Qualifizierter und zentraler Ansprechpartner zu E-Mobility-Produkten und -Services
- Aktive Mitwirkung bei After-Sales-Prozessen
- Erstellung von Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanalysen
- Mitwirkung und Organisation von Messeauftritten und Werbeaktivitäten
- Beobachtung des Marktes für Elektromobilität und Ableitung von Trends
- Enge Zusammenarbeit mit der Entwicklungsabteilung und dem Projektmanagement
- Eigenverantwortliches Planen, Steuern und Überwachen des Projektverlaufs

### **Ihre Erwartungen**

- Integration in ein motiviertes Team und eine anspruchsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeit mit ausgezeichneten Entwicklungsmöglichkeiten.

### **Unsere Anforderungen**

- abgeschlossenes betriebswirtschaftliches/technisches Studium im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik, Fahrzeugtechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen bzw. vergleichbare Qualifikation
- Begeisterung und Freude an vertrieblichen Tätigkeiten bei ausgeprägter Kundenorientierung
- Berufserfahrung auf dem Gebiet der E-Mobilität (B2B)
- Relevante praktische und technische Erfahrungen im E-Mobility Umfeld; detailliertes Fach- und Branchenwissen
- Erfahrung mit Messeauftritten, Infoveranstaltungen sowie gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Projektorientiertes Arbeiten und sicheres Auftreten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen

**Arbeitsort:** Mannheim

**Arbeitsbeginn:** sofort bzw. nach Vereinbarung

**Vertragsart:** Vollzeit, unbefristet, Direktanstellung beim Kundenunternehmen

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe unserer Referenznummer, Ihrer Gehaltsvorstellung und dem nächstmöglichen Eintrittstermin bevorzugt per e-mail (Datei max. 5MB).

Fragen vorab beantworten wir gerne unter Tel. 06202-5772815.

M O R A personalmanagement  
Stefanie Moraweck, Hebelstraße 94, D-68775 Ketsch  
Fon 0049 (0) 6202 5772815, E-mail: [info@mora-personal.de](mailto:info@mora-personal.de)  
Internet: [www.mora-personal.de](http://www.mora-personal.de)